

REATE 2020 – Encontro Nacional Bahia

Frente 2 – Institucionalização da Indústria com Multiplicação das Companhias de Óleo, Gás e Fornecedores de Bens e Serviços



Identidade ONSHORE

Fórum de valorização das atividades terrestres de óleo e gás no Brasil

ABESPetro
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DAS EMPRESAS DE SERVIÇOS DE PETRÓLEO

ABPIP
Associação Brasileira dos Produtores
Independentes de Petróleo e Gás

ibp
BRAZILIAN
PETROLEUM, GAS
AND BIOFUELS
INSTITUTE

ONIP
Organização Nacional da Indústria do Petróleo

ApexBrasil

REDEPETROIRN

SEBRAE



REATE 2020

Frente 2 – Tema 1: Governança e Comunicação

Descrição do Assunto: Governança e Comunicação – criação de governança interna e externa do Grupo Identidade Onshore, com Plano de Comunicação para engajar, educar e influenciar os maiores *stakeholders* da indústria terrestre.

Ações Prioritárias Propostas:

GI: Elaboração de um documento com as normas de governança internas do grupo Identidade Onshore;

GE: Identificar governanças na Cadeia de Exploração e Produção de petróleo e gás natural; Desenvolver estratégias para a construção e/ou fortalecimento de redes de relacionamento locais com identificação de pontos focais para rede nacional.

PC: Redigir a primeira minuta do plano de comunicação.

Como Fazer:

GI: Preparar minuta contendo normas de governança interna considerando os atores envolvidos no grupo Identidade Onshore;

GE: Aprofundar o conhecimento das redes locais de governança com a criação de uma plataforma de relacionamento para promoção da disseminação do conhecimento, planejamento, organização e participação em reuniões e eventos, definição de estratégia de atuação.

PC: Definir público-alvo, grandes mensagens e números a serem comunicados para valorização das atividades terrestres de E&P; Mapeamento das mídias locais e nacionais para comunicação.

Próximos Passos: Construção de minutas para entrega no próximo Encontro Nacional (Vitória/ES); Organizar os conceitos principais do Plano de Comunicação.

Resultados Esperados: Fortalecimento da rede de valorização das atividades terrestres, através de seus atores e entregar até o final do ano o Plano de Comunicação formal.

Responsáveis:

Pedro Righetti – ONIP, Juliana Borges – Sebrae Nacional, Nathan – IBP



REATE 2020

Frente 2 – Tema 2: Mobilização

Descrição do Assunto: Mobilização para atração nacional; Construir calendário de eventos para divulgação das atividades terrestres. Atrair investimentos para o setor de onshore por meio da participação em eventos no exterior, visando divulgar o potencial e as oportunidades para formação de parcerias internacionais com empresas brasileiras.

Ações Prioritárias Propostas: Mapear os principais eventos de petróleo e gás no Brasil e no exterior; Identificar e propor modelo de atuação com agenda prioritária de participação; Identificar temas prioritários a serem abordados/propostas; Inclusão de empresas do setor onshore no projeto de parcerias internacionais (BPP); Incentivar a atração de projetos internacionais de transferência de tecnologia e capacitação nas melhores práticas *onshore*.

Como Fazer: Consultar os principais canais de promoção de eventos internacionais, nacionais e locais. Inclusão de empresas do setor *onshore* no projeto de parcerias internacionais (BPP); Incentivar a atração de projetos internacionais de transferência de tecnologia e capacitação nas melhores práticas *onshore*. Identificação de potenciais parceiros internacionais para formação de parcerias com empresas brasileiras (foco em transferência de tecnologia); Atrair formadores de opinião e delegações estrangeiras para conhecer as oportunidades de investimentos *onshore* durante eventos nacionais (ex: Rio Oil & Gas);

Próximos Passos: Apresentar draft no Encontro Nacional de Vitória / ES.

Resultados Esperados: Disseminar o potencial das atividades terrestres.

Responsáveis: Carlos Padilla – Apex-Brasil, Victório Duque – FIEMG/ONIP



REATE 2020

Frente 2 – Tema 3: Novos Modelos de Financiamento e de Negócios

Descrição do Assunto: Mapear as possíveis fontes de financiamento de projetos de E&P *onshore*, incluindo modelos financeiros, de serviços de risco e de participação via *equity*, e novas modalidades de negócio.

Ações Prioritárias Propostas: Identificar a necessidade de financiamento dos projetos, as fontes de financiamento possíveis. modelos de negócio bem sucedidos, o marco legal aplicável a cada modelo e entraves existentes. Propor medidas concretas para solucionar os entraves e reduzir barreiras para novos entrantes.

Como Fazer: Levantar estudos já existentes sobre necessidades do setor *onshore* nos próximos anos.; Realizar pesquisa com agentes interessados, incluindo operadores, prestadores de serviço e mercado financeiro.; Levantar modelos de financiamento bem sucedidos aplicados nos EUA, Canada e Colômbia.; Produzir relatório, com suporte jurídico, sobre o marco legal e *gaps* encontrados.; Apresentar as recomendações de melhorias e iniciativas que poderão ser adotadas (workshops com agentes interessados, propostas de revisão regulatória, etc.).

Próximos Passos: Criação dos canais de contato do grupo responsável. Definição de responsabilidades e cronograma; Estruturação do Workshop do dia 12 de novembro, envolvendo Fundos de Investimento.

Resultados Esperados: Aumento substancial das soluções de financiamento e de novos entrantes para projetos de E&P *onshore*.

Responsáveis: Sérgio Paez – Petrosynergy/ABPIP, Fernando Xavier - Machado Meyer, André Moura - Diretriz Solutions



REATE 2020

Frente 2 – Tema 4: Mercado – Demanda e Oferta

Descrição do Assunto: Levantamento de demandas ao longo da cadeia de valor e mapeamento de oferta ao longo da cadeia produtiva das atividades de exploração e produção de petróleo e gás natural *onshore* – visão nacional e locacional

Ações Prioritárias Propostas: LD: Definir metodologia e segmentação para levantamento da demanda, identificação de oportunidades e gargalos de atendimento.
MO: Definir metodologia de diagnóstico para aplicação em cada estado parceiro com identificação de gargalos, oportunidades de negócios e prospecção de geração de empregos.

Como Fazer: Com apoio das Federações da Indústrias e SEBRAEs Locais, formando grupos focais por estado – Usar estrutura de Governança

Próximos Passos: Montar o grupo de Levantamento de Demanda e o grupo de Mapeamento de Oferta; Identificar os estados parceiros (Federações e SEBRAEs, entre outros)

Resultados Esperados: Fotografia do mercado Onshore.; Relatório para gerar insumos para atuação nacional e para cada estado; Suporte as ações da ION.

Responsáveis: Romulo Florentino – ENEVA/ABPIP, Cláudio Makarovsky - Siemens/ABESPetro, Karine Fragoso – ONIP, Juliana Borges - Sebrae Nacional



REATE 2020

Frente 2 – Tema 5: Capital Humano

Descrição do Assunto: Identificação do banco de talentos disponíveis para o onshore, gargalos de recursos humanos e capacitações disponíveis para atendimento.

Ações Prioritárias Propostas: Levantamento dos bancos de talentos existentes, das demandas e ofertas de Capacitação, bem como parcerias com a Academia.

Como Fazer: Identificar bancos de talentos existentes – buscar as formações universitárias e técnicas/SENAI; Cruzar o levantamento com demandas e ajustar o atendimento com capacitação de profissionais para o mercado onshore (buscar a estrutura da plataforma PROMINP); Efetivar parcerias com os as Universidades e Institutos de Tecnologia para desenvolvimento de projetos com as empresas (trabalhos de TCC voltados para a efetivação dos projetos da pequenas e médias do *onshore*).

Próximos Passos: Executar um Planejamento junto ao grupo de trabalho a ser constituído.

Resultados Esperados: Disponibilizar informações de profissionais capacitados para atender a demanda do mercado *onshore* e aceleração dos projetos das pequenas e médias empresas.

Responsáveis: Miguel Andrade – FIEB/ONIP, Gutemberg Dias – RedePetro-RN